



Guida per le imprese italiane che esportano nel mercato saudita

Requisiti normativi e doganali e procedure di registrazione dei
prodotti



Revisione dei
contenuti: agosto 2026



Edizione
2026

Messaggio dell'ente partner

[Nome dell'ente partner italiano], in collaborazione con Tabseer, è lieto di presentare questa guida pratica alle imprese e ai produttori italiani che intendono esportare i propri prodotti nel Regno dell'Arabia Saudita.

La guida mira ad aiutare gli esportatori a comprendere i requisiti normativi, tecnici e doganali, a individuare la procedura adatta a ciascun prodotto e a predisporre i documenti e i certificati necessari prima dell'esportazione. Ciò contribuisce a ridurre il rischio di ritardi o di respingimento delle spedizioni ai punti di ingresso sauditi.

La guida costituisce inoltre un riferimento pratico per prepararsi in anticipo a soddisfare i requisiti di conformità, tenendo conto del fatto che questi variano in base alla natura del prodotto, all'uso previsto, al codice HS e alle autorità competenti.

II **messaggio** **della guida**

La conformità non inizia alla frontiera doganale, ma nella fase di progettazione del prodotto, con la preparazione del fascicolo tecnico e il rispetto dei requisiti di registrazione prima della spedizione.

Dall'Italia al mercato saudita

Le relazioni economiche e commerciali tra l'Italia e il Regno dell'Arabia Saudita sono in crescita. Il mercato saudita è uno dei mercati di rilievo per le esportazioni italiane in Medio Oriente e Nord Africa.

Secondo il Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale italiano, nel 2024 l'interscambio tra i due Paesi ha superato i 10 miliardi di EUR. Nello stesso anno, le esportazioni italiane verso l'Arabia Saudita sono aumentate del 27,9%, rendendo il Regno il secondo mercato di esportazione dell'Italia in Medio Oriente e Nord Africa. Nel 2025, le esportazioni italiane verso il Regno hanno raggiunto circa 6,32 miliardi di EUR, secondo i dati dell'Agenzia ICE aggiornati a febbraio 2026.

Le esportazioni italiane verso il mercato saudita sono diversificate e comprendono numerosi settori e prodotti, tra cui:

- Macchinari e attrezzature industriali.
- Prodotti dell'ingegneria.
- Apparecchi e attrezzature elettriche.
- Prodotti alimentari e bevande.
- Prodotti agricoli e agroalimentari.
- Prodotti farmaceutici e sanitari.
- Cosmetici e prodotti per la cura della persona.
- Arredamento e interior design.
- Prodotti ceramici e piastrelle.
- Materiali da costruzione.
- Ferro, acciaio e prodotti metallici.
- Veicoli e ricambi.
- Tessili e abbigliamento; prodotti in pelle; prodotti di lusso e Made in Italy; tecnologie per l'energia e l'acqua; prodotti chimici.

Il settore dell'arredamento e dell'interior design offre importanti opportunità alle imprese italiane nel Regno. Le esportazioni italiane di mobili in Arabia Saudita hanno superato i 163 milioni di EUR nel 2024, rispetto a circa 137,5 milioni nel 2023. Nonostante la solidità delle relazioni commerciali tra i due Paesi, l'ingresso dei prodotti italiani nel mercato saudita richiede il rispetto della normativa e dei regolamenti tecnici sauditi. I requisiti variano in base al tipo di prodotto e all'autorità competente.

**Per un prodotto
può
essere necessario:**

- Registrarsi sulla piattaforma SABER.
- Ottenere un certificato di conformità del prodotto.
- Far emettere un certificato di conformità della spedizione.
- Registrarsi presso la Saudi Food and Drug Authority.
- Ottenere il marchio di qualità saudita.
- Oppure soddisfare ulteriori requisiti normativi in base al tipo di prodotto.

La pianificazione anticipata e il soddisfacimento dei requisiti di conformità prima dell'esportazione sono quindi i fattori più importanti per il successo dell'ingresso dei prodotti italiani nel mercato saudita.



Perché il mercato saudita?

Il mercato saudita è uno dei maggiori mercati di consumo e industriali del Medio Oriente e offre ampie opportunità alle imprese italiane in vari settori.

- Tra i principali vantaggi che rendono il mercato saudita una destinazione strategica per le esportazioni italiane figurano:
- La maggiore economia della regione araba.
- Oltre 36 milioni di consumatori.
- Elevato potere d'acquisto.
- Grandi progetti nell'ambito della Saudi Vision 2030.
- Continua espansione dei settori industriali e commerciali.
- Domanda crescente di prodotti di alta qualità.
- Ampie opportunità nei progetti infrastrutturali e di sviluppo urbano.
- Crescita dei settori del turismo, dell'ospitalità e dell'intrattenimento.
- Opportunità crescenti nell'energia, nell'acqua e nelle tecnologie avanzate; domanda in aumento di soluzioni di design, mobili e prodotti di lusso.

Il Ministero degli Affari Esteri italiano conferma che il partenariato con l'Arabia Saudita è legato in particolare ai progetti di trasformazione economica della Saudi Vision 2030, con opportunità nell'energia, nelle infrastrutture, nell'agroindustria, nelle tecnologie idriche, nelle scienze della vita, nei prodotti farmaceutici, nelle nuove tecnologie e nei beni di alta qualità.



Tabseer... Il vostro partner per la conformità e l'accesso al mercato

Tabseer offre soluzioni integrate per la valutazione della conformità e il rispetto dei requisiti tecnici, aiutando le imprese italiane a soddisfare i requisiti normativi sauditi e del GCC e ad accelerare l'ingresso dei propri prodotti nel mercato.

Regno dell'Arabia Saudita

- Registrazione dei prodotti sulla piattaforma SABER.
- Rilascio dei certificati di conformità del prodotto (PCoC).
- Rilascio dei certificati di conformità della spedizione (SCoC).
- Ottenimento del marchio di qualità saudita (SQM).
- Rilascio dei certificati della Saudi Food and Drug Authority (SFDA).
- Registrazione di alimenti e cosmetici tramite la piattaforma Ghad.
- Rilascio dei certificati per le attrezzature di sollevamento.
- Ottenimento del logo per la plastica oxo-biodegradabile.

Consiglio di cooperazione del Golfo

- Rilascio del marchio di conformità del Golfo (G-Mark).

Sultanato dell'Oman

- Ottenimento del marchio di qualità omanita.

Repubblica Araba d'Egitto

- Rilascio dei certificati di ispezione e verifica.
- Servizi di calcolo dell'impronta di carbonio.

Principali autorità coinvolte nell'esportazione

Parte 1: autorità italiane

Agenzia delle Dogane e dei Monopoli

L'Agenzia delle Dogane e dei Monopoli (ADM) gestisce le procedure doganali, comprese quelle per l'esportazione verso Paesi extra UE.

L'esportatore deve presentare la dichiarazione doganale di esportazione per via telematica, insieme ai documenti commerciali e alle eventuali licenze o autorizzazioni richieste per il prodotto. Gli operatori economici dell'Unione europea coinvolti in operazioni di importazione ed esportazione devono disporre di un codice EORI, secondo le norme doganali europee applicabili.

I Agenzia ICE

L'Agenzia ICE sostiene le imprese italiane nelle attività di commercio internazionale e nell'espansione sui mercati esteri, compreso quello saudita. Fornisce informazioni e opportunità relative ai settori e ai mercati internazionali.

I Camere di commercio italiane

Le Camere di commercio offrono alle imprese vari servizi, tra cui quelli relativi ai certificati di origine, ai documenti commerciali e al sostegno alle imprese impegnate nel commercio internazionale.

I Codice EORI

Gli operatori economici dell'Unione europea coinvolti in operazioni di importazione ed esportazione devono disporre di un codice EORI, secondo le norme doganali europee applicabili. L'Agenzia delle Dogane italiana precisa che gli operatori economici stabiliti in Italia sono registrati secondo le procedure doganali applicabili.

I Certificato di origine

Può essere richiesto un certificato di origine o una prova dell'origine, in base alla natura del prodotto e ai requisiti del Paese di destinazione.

L'Agenzia delle Dogane italiana precisa che le regole di origine non preferenziale si basano, tra l'altro, sul concetto di ultima trasformazione sostanziale per determinare l'origine dei prodotti.

Gli esportatori idonei possono inoltre utilizzare sistemi e procedure approvati per attestare l'origine, ove applicabili, incluso il sistema degli esportatori registrati (REX) nei casi previsti dalle relative regole.

Parte 2: autorità saudite

- Saudi Standards, Metrology and Quality Organization (SASO).
- Piattaforma SABER.
- Saudi Food and Drug Authority (SFDA).
- Zakat, Tax and Customs Authority (ZATCA).



Prodotti industriali e di consumo

Procedura SASO e SABER

Molti prodotti industriali e di consumo esportati dall'India nel Regno dell'Arabia Saudita sono soggetti ai regolamenti tecnici emanati dalla Saudi Standards, Metrology and Quality Organization (SASO), con procedure gestite tramite la piattaforma elettronica SABER.

Il percorso di conformità inizia stabilendo se il prodotto:

È soggetto a un regolamento tecnico saudita.

Non è soggetto a regolamenti tecnici.

È soggetto ad autodichiarazione.

Richiede una valutazione della conformità da parte di un organismo di valutazione della conformità accreditato.

Certificato di conformità del prodotto (PCoC)

Per i prodotti soggetti a regolamenti tecnici, il certificato di conformità del prodotto viene rilasciato dopo l'esame del fascicolo tecnico e la dimostrazione della conformità del prodotto al regolamento tecnico saudita pertinente, tramite un organismo di valutazione della conformità accreditato.

Certificato di conformità della spedizione (SCoC)

Una volta soddisfatti i requisiti del prodotto, viene rilasciato, ove applicabile, un certificato di conformità della spedizione per ogni spedizione destinata al Regno. Si tratta di uno dei documenti associati alle procedure di sdoganamento.

Prima della spedizione, verificare che:

- Il prodotto sia registrato sulla piattaforma SABER.
- Il certificato di conformità del prodotto sia stato rilasciato, ove richiesto.
- Il certificato di conformità della spedizione sia stato rilasciato per ogni spedizione, ove applicabile.
- Il codice HS sia corretto.
- Le informazioni sul prodotto siano coerenti in tutti i documenti.
- Le etichette e le informazioni sul prodotto rispettino i requisiti sauditi.
- Tutti i documenti commerciali e doganali richiesti siano completi.



Alimenti, bevande, cosmetici e prodotti per la cura della persona

Alimenti, bevande, cosmetici, mangimi e prodotti sanitari sono soggetti alla vigilanza della Saudi Food and Drug Authority (SFDA). Le procedure di conformità variano in base al tipo di prodotto.

Prima dell'esportazione

Il produttore o esportatore italiano dovrebbe coordinarsi con un importatore saudita autorizzato e registrato presso la Saudi Food and Drug Authority. L'importatore è responsabile delle procedure di registrazione e delle notifiche regolamentari in base al tipo di prodotto.

Cosmetici

Le procedure di sdoganamento elettronico si completano dopo aver verificato che:
La registrazione sia completa.
Il prodotto corrisponda alle informazioni registrate.
Le etichette siano conformi.
La documentazione richiesta sia completa.

Dispositivi e forniture mediche

I dispositivi e le forniture mediche sono soggetti alla vigilanza della Saudi Food and Drug Authority.
La procedura di registrazione varia in base a:
Classificazione del dispositivo medico.
Livello di rischio.
Uso previsto.
Paese di fabbricazione.
Certificati internazionali disponibili.
Presenza di un rappresentante autorizzato nel Regno, ove richiesto.
Nota
Prima di immettere il dispositivo medico sul mercato saudita, è necessario soddisfare i requisiti della Saudi Food and Drug Authority e predisporre la documentazione regolamentare necessaria.

Etichettatura degli alimenti

Le etichette alimentari devono rispettare i requisiti sauditi e del GCC e riportare in arabo le informazioni obbligatorie, tra cui:

- Nome del prodotto.
- Elenco degli ingredienti.
- Paese di origine.
- Peso o volume.
- Data di produzione e data di scadenza.
- Dati del produttore e dell'importatore.
- Istruzioni di conservazione e uso, ove richieste.

Sdoganamento

Le procedure di sdoganamento elettronico si completano dopo aver verificato che:

- La registrazione sia completa.
- Il prodotto corrisponda alle informazioni registrate.
- Le etichette siano conformi.
- La documentazione richiesta sia completa.

Nota

Prima di immettere il dispositivo medico sul mercato saudita, è necessario soddisfare i requisiti della Saudi Food and Drug Authority e predisporre la documentazione regolamentare necessaria.

Procedure per alcuni settori chiave

Apparecchi elettrici ed elettronici	Registrazione sulla piattaforma SABER, certificato di conformità del prodotto, rapporti di prova sulla sicurezza elettrica, requisiti di efficienza energetica e requisiti IECEE, ove applicabili.
Giocattoli per bambini e prodotti a bassa tensione	Marchio di conformità del Golfo (G-Mark), oltre ai requisiti della piattaforma SABER.
Materiali da costruzione	Registrazione sulla piattaforma SABER, certificati di conformità, rapporti di prova, marchio di qualità saudita per determinati prodotti e requisiti del codice edilizio saudita, ove applicabili.
Prodotti in plastica	Requisiti SABER, logo per la plastica oxo-biodegradabile per determinati prodotti e requisiti per i materiali a contatto con gli alimenti, ove applicabili.
Macchinari e attrezzature industriali	Valutazione dei rischi, fascicolo tecnico, manuale d'uso, rapporti di prova e ispezione tecnica per determinati prodotti.
Prodotti chimici	Scheda di dati di sicurezza (SDS), classificazione chimica e requisiti di trasporto, stoccaggio e autorizzazioni specifiche per sostanze pericolose o soggette a restrizioni.



**Perché usiamo
l'espressione «Può
essere richiesto»?**

I requisiti di conformità non dipendono soltanto dal settore, ma da diversi fattori, tra cui:

- Codice HS.
- Natura del prodotto.
- Uso previsto.
- Regolamento tecnico applicabile.
- Componenti del prodotto.
- Paese di fabbricazione.
- Categoria regolamentare.

Pertanto, ogni prodotto deve essere valutato singolarmente.

Errori più comuni nell'esportazione dall'Italia all'Arabia Saudita

1) Spedire prima di completare le procedure di conformità

Alcuni esportatori spediscono i prodotti prima di completare la registrazione o ottenere i certificati di conformità. Ciò può causare ritardi nello sdoganamento o il respingimento della spedizione.

2) Scegliere un codice HS errato

Un codice HS impreciso può comportare l'applicazione di requisiti normativi diversi e non appropriati al prodotto.

3) Presumere che i prodotti italiani non richiedano conformità

Il fatto che un prodotto sia fabbricato in Italia o disponga di un certificato di origine italiano o europeo non lo esenta dai requisiti di conformità sauditi o dalla registrazione sulla piattaforma SABER o presso la Saudi Food and Drug Authority, ove applicabile.

4) Incongruenze tra i documenti

Tra le cause comuni di ritardo figurano:

- Differenze nel nome del prodotto.
- Differenze nel numero di modello.
- Differenze nel nome del produttore.
- Differenze nel Paese di origine.
- Differenze nel marchio tra la fattura, i certificati di conformità, le etichette e il fascicolo tecnico.

5) Utilizzare etichette non conformi

L'assenza delle informazioni obbligatorie in arabo sull'etichetta, o la presenza di dati errati, può comportare rilievi o il respingimento della spedizione.

6) Collaborare con un importatore non qualificato

Il buon esito delle procedure di registrazione e sdoganamento dipende in larga misura dall'esperienza dell'importatore saudita nella gestione dei fascicoli tecnici e nell'utilizzo dei sistemi elettronici.

7) Affidarsi esclusivamente a certificati esteri

Certificati quali:

CE

- UL
- FDA
- ISO
- possono supportare il fascicolo tecnico, ma non sostituiscono i requisiti sauditi quando si applica un regolamento tecnico o requisiti normativi specifici.



Prima di iniziare a esportare

Assicuratevi di poter rispondere alle seguenti domande:

- È stato individuato il codice HS corretto?
- Il prodotto è soggetto a un regolamento tecnico saudita?
- Il prodotto richiede la registrazione sulla piattaforma SABER?
- Il prodotto richiede la registrazione presso la Saudi Food and Drug Authority?
- Il fascicolo tecnico è completo?
- I rapporti di prova sono rilasciati da organismi accreditati?
- Le informazioni sull'etichetta rispettano i requisiti sauditi?
- È stato selezionato un importatore saudita qualificato?
- È stata preparata la fattura commerciale? È stato predisposto il certificato di origine, ove richiesto?
- Sono state preparate la distinta di imballaggio e la polizza di carico? Sono state completate le procedure doganali di esportazione in Italia?

Le procedure di esportazione dall'Italia verso Paesi extra UE richiedono la presentazione telematica della dichiarazione doganale di esportazione, insieme ai documenti commerciali e alle licenze o autorizzazioni richieste in base alla natura delle merci.



Avvertenza legale

Questa guida è stata predisposta a scopo informativo e orientativo generale e non costituisce un'approvazione preventiva di alcun prodotto o spedizione.

I requisiti normativi possono variare in base a:

Natura del prodotto.

Codice HS.

Uso previsto.

Regolamenti tecnici applicabili.

Paese di fabbricazione.

Aggiornamenti emanati dalle autorità saudite competenti.

Pertanto, ogni prodotto deve essere valutato singolarmente e i requisiti più recenti devono essere verificati prima della produzione, della stipula di contratti o della spedizione.



Contatti

Aiutiamo le imprese italiane ad accedere al mercato saudita in modo rapido ed efficiente, con soluzioni integrate per la conformità tecnica, la gestione dei certificati di conformità e il coordinamento con le autorità competenti.

Support@tabseergroup.com

+966920010756

www.tabseer.co